

Specijalistička prodajna obuka

PRODAJNI TRENING CENTAR

Zašto?

Specijalistička prodajna obuka je pravo rješenje za vas ako se bavite tenderskom, projektnom i/ili kompleksnom prodajom. Što je to? Prodaja proizvoda, usluga i rješenja u B2B okruženju pri čemu je ono što se prodaje složeno i cjenovno visoko pozicionirano, a prodaje se (timski) duže vremensko razdoblje kupcu, klijentu ili korisniku na čijoj strani o kupovnoj odluci odlučuje ili sudjeluje više osoba. Radi se o najizazovnijem obliku prodajnih aktivnosti koja traži specifična umijeća kako bi se osigurao uspjeh.

Što?

Specijalistička prodajna obuka u Prodajnom trening centru razvit će do najviše razine vaše ključne prodajne vještine potrebne za uspjeh u vođenju prodajnih aktivnosti u projektnoj prodaji.

-  **Elementi projektne prodaje**
-  **Primjena projektnih alata u projektnoj prodaji**
-  **Priprema za prodajni sastanak sa kupcima u projektnoj prodaji**
-  **Pregovaračke vještine/cjenkanje**
-  **Vođenje prodajnog tima**

Za koga?

Za osobe koje su prošle temeljnu prodajnu obuku i/ili za osobe koje rade u projektnoj prodaji i imaju dokazane temeljne prodajne vještine (izgradnja odnosa, analiza perspektive sugovornika, učinkovito argumentiranje, upravljanje otporom).

Da bi se moglo pristupiti specijalističkoj prodajnoj obuci obavezno je i raditi u projektnoj B2B prodaji.

Kako?

Specijalistička prodajna obuka podijeljena je u šest modula. Prva dva dvodnevna modula usmjerena su na savladavanje ključnih prodajnih umijeća u projektnoj prodaji. Od trećeg do šestog jednodnevnog modula, sudionici rade na vlastitim prodajnim projektima na sljedeći način:

-  **Individualna i grupna podrška u jednodnevnim modulima/radionicama**
-  **Priprema za stvarne sastanke**
-  **Timski rad u paru – partner mentoring**
-  **Strateško i taktičko promišljanje o daljnjim koracima**
-  **Uvježbavanje prodajnog nastupa za ključne prodajne sastanke**

Obuka se provodi po principu – jedan modul mjesečno + individualni rad uz podršku trenera.

Specijalistička prodajna obuka

PRODAJNI TRENING CENTAR

Tko?

Obuku vode iskusni prodajni profesionalci i treneri s više od 20 godina prodajnog iskustva.

Kada?

Upisi se vrše dva puta godišnje – u listopadu i veljači.

Gdje?

Obuke se vrše u regionalnim Prodajnim Trening Centrima u Zagrebu, Osijeku, Rijeci i Splitu.

Koliko dugo?

Pet mjeseci. U trajanju od 64 sata + individualni rad sa trenerom na tjednoj razini.

Iznos ulaganja?

5.500,00 €

Moguće plaćanje na rate (do 6 rata trajnim nalogom) i popust za plaćanje odjednom.



Jeste li odgovarajući kandidat za specijalističku prodajnu obuku? Zakažite neobavezne konzultacije i saznajte!